

Compartimos nuestro éxito en todo el mundo

EDICOM Partners Program

En EDICOM, valoramos el profundo conocimiento de los profesionales que operan en sectores tecnológicos complementarios al EDI (electronic data interchange), especialmente los servicios para el desarrollo e implantación de sistemas de gestión.

Si eres uno de esos profesionales, te has encontrado en alguna ocasión con clientes que te han pedido colaboración para adaptar su ERP a la tecnología EDI, o sencillamente te gustaría ampliar los servicios que ofreces a tus clientes, te interesa nuestro programa de partners.

En este documento encontrarás información sobre nuestro programa **Alliance**. No dudes en contactar con nosotros para ampliar información.

Alliance Partner

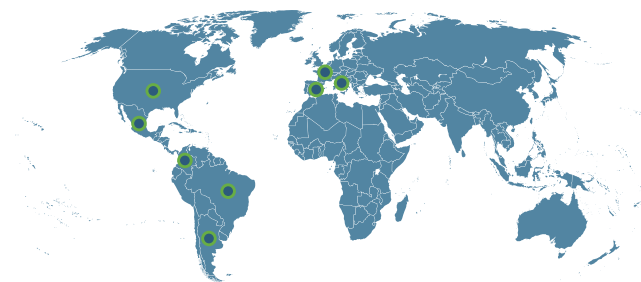
Comparte nuestro éxito con tus clientes.

Si tu empresa desarrolla su actividad comercial en un sector o mercado complementario al nuestro, la tecnología de EDICOM puede resultar ampliamente beneficiosa para las necesidades de sus clientes.

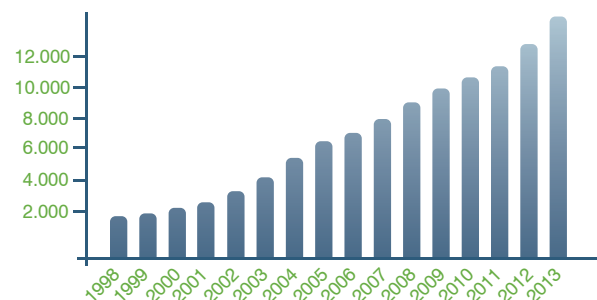
Con este modelo comercial puede aportar un alto valor añadido a sus proyectos y diferenciarse definitivamente de la competencia al contar con un socio tecnológico de primer nivel mundial.

¿Por qué ser nuestro Partner?

Connecting Partners Worldwide



Más de 14.000 Clientes Satisfechos



Tecnología Acreditada



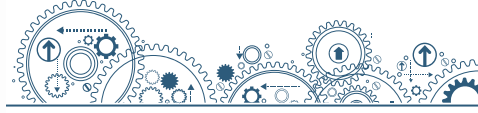
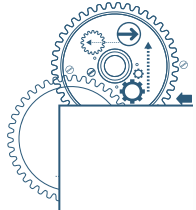
Completed Type II Audit




ISO 27001:2007
ISO 20000-1:2005




UPTIME INSTITUTE CERTIFIED




Características



Acuerdo de Cross-referal
Ambas partes se comprometen a realizar una recomendación explícita de sus soluciones, en proyectos en los que exista beneficio mútuo para las empresas.




Análisis de Complementariedad
Análisis técnico y comercial del mercado y características de tus productos, para evaluar la complementariedad de ambas soluciones.




Planificación de Proyectos
La puesta en marcha de los proyectos implica un estudio preliminar por parte de nuestra área de Project Management, mediante el que se establece un planning de objetivos de trabajo que debe ser aceptado por ambas compañías.


Beneficios




Proyección Internacional
Alianza estratégica con un proveedor líder en el mercado de la tecnología EDI, con una base de más 14.000 clientes en todo el mundo.




Tecnología de Vanguardia
Acceso a un amplio catálogo de productos y servicios de integración de datos B2B (EDI, Factura Electrónica, Sincronización de datos de producto, Firma Electrónica...).



Soporte Continuo
Acompañamiento técnico y comercial durante el desarrollo de la colaboración con EDICOM.



Formación a medida
Formación a medida sobre las soluciones clave que pueden ser complementarias con las de su empresa.



Apoyo en la Venta
Apoyo con herramientas de comunicación (brochure, sites, publicidad online, newsletters...etc.) que facilitan la venta de los proyectos que desarrolla con nosotros.

