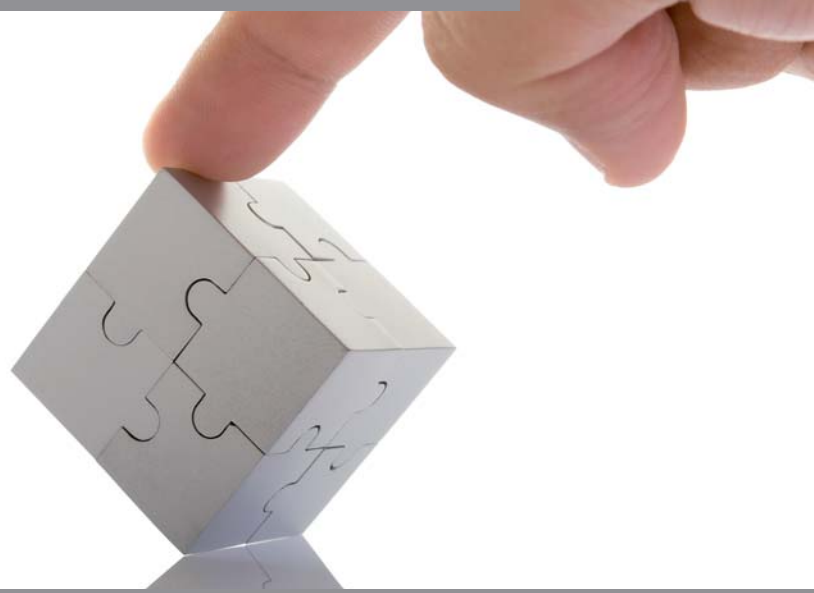




edicom
 → Business Partner



Compartimos nuestro éxito en todo el mundo

EDICOM Partners Program

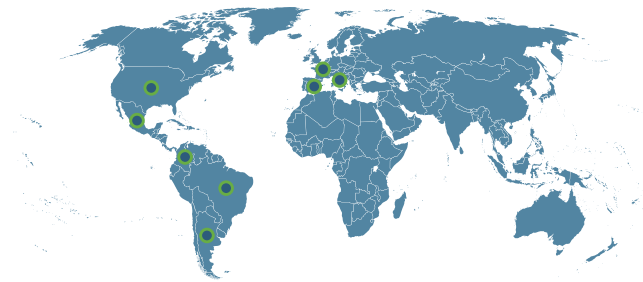
En EDICOM, valoramos positivamente, contar con una red eficiente de colaboradores, que aportan conocimiento en sectores tecnológicos complementarios al EDI (Electronic Data Interchange).

Somos un referente internacional en el desarrollo de sistemas de integración de datos EDI y FACTURACIÓN ELECTRÓNICA, y siempre trabajamos bajo criterios de profesionalidad, transparencia y eficacia.

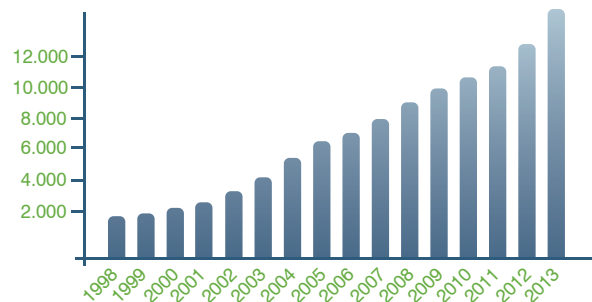
Con estos mismos valores trabajamos con nuestros colaboradores para ofrecerles un amplio catálogo de servicios y soluciones tecnológicas para la integración de datos, certificadas y reconocidas a nivel mundial.

¿Por qué ser nuestro Partner?

Connecting Partners Worldwide



Más de 14.000 Clientes Satisfechos



Tecnología Acreditada



Completed TypeII Audit



ISO 27001:2007
 ISO 20000-1:2005



EDICOM
 Edicom Business Center
 14 February 2014
 UPTIME INSTITUTE CERTIFIED

Business Partner

Somos tu partner Tecnológico

Éste programa está diseñado para establecer una estrecha relación comercial con aquellas empresas que disponen de una potente red de ventas y de la capacidad tecnológica necesaria para ofrecer soporte de primer nivel a los usuarios de sus soluciones

Los colaboradores inmersos en el Programa EDICOM Business, pueden ofrecer nuestros servicios y soluciones, respaldados por el valor añadido que ofrece nuestra marca y referencias comerciales, incluyéndolos dentro de su catálogo de productos.



Características

Estudio de Mercado

Estudio preliminar sobre las necesidades tecnológicas y demanda de nuestros productos, que los clientes potenciales puedan tener en las áreas geográficas de influencia del candidato a Business Partner.

Capacidades Tecnológicas

Análisis de la infraestructura tecnológica y capacidades comerciales para evaluar si la empresa candidata cumple con los estándares de calidad en el servicio de soporte al cliente.

Análisis de Producto

Análisis del catálogo de productos del partner para determinar qué productos y servicios tecnológicos de EDICOM, pueden resultar más adecuados para las necesidades y perfil del cliente.



Beneficios

Proyección Internacional

Alianza estratégica con un proveedor líder en el mercado de la tecnología EDI, con una base de 14.000 clientes.

Catálogo de Productos

Acceso a productos y servicios EDI y de factura electrónica, que aportan un alto valor añadido a su catálogo de productos.

Rentabilidad

Nuestros Business Partner comercializan nuestras soluciones con una rentabilidad mínima garantizada que permite desarrollar su negocio a de forma sostenida en el tiempo.

Formación a medida

Programa de formación continuada sobre nuestros productos tanto para el equipo de ventas como para los técnicos encargados de dar soporte a los clientes.

Apoyo en la Venta

Apoyo con herramientas de comunicación comercial y equipos dedicados que ayudan al Business Partner en su actividad comercial diaria.

